



Jan Tokarski

KONTAKT

Adres e-mail:

jantokarski02@gmail.com

Telefon:

+48 732010437

Adres:

Kwiatowa 5

DOŚWIADCZENIE

Orlen S.A.

08.2021 - 11.2021

Obsługa klienta

Sprzedaż i obsługa klienta na stacji benzynowej Orlen S.A.

Totalizator Sportowy Sp. z o.o. Stażysta w Zespole ds. Partnerów Sieciowych

07.2023 - 09.2023

Monitoring rozwoju sieci partnerskiej, tworzenie raportów w programie Excel, kontakt z oddziałami firmy w ramach realizacji planów sprzedażowych, przygotowywanie zestawień i podsumowań współpracy z Partnerami Sieciowymi, wsparcie zespołu w bieżących zadaniach.

Kompania Piwowarska S.A.

06.2024 - Obecnie

Stażysta w Dziale Kluczowych Klientów Kanał Nowoczesny

Wsparcie Menedżerów ds. Kluczowych Klientów w zarządzaniu partnerami handlowymi w kanale handlu nowoczesnego. Przygotowywanie analiz i raportów sprzedażowych na bazie systemów wewnętrznych oraz MS Excel. Ścisła współpraca z działami wspierającymi dział sprzedaży. Wdrażanie oraz zarządzanie aktywności marketingowych u klientów. Odpowiedzialność za powierzone obszary współpracy z klientem. Organizacja i prowadzenie spotkań biznesowych. Wsparcie w procesie planowania budżetowego oraz negocjacji z klientem.

WYKSZTAŁCENIE

Uniwersytet Warszawski

10.2021 - 06.2024

Wydział Zarządzania

Zarządzanie międzynarodowe
Licencjat

Uniwersytet Warszawski

10.2024 - Obecnie

Wydział Zarządzania

Zarządzanie marketingowe
Magister

NAJWAŻNIEJSZE UMIEJĘTNOŚCI

- Język angielski na poziomie zaawansowanym
- Język niemiecki na poziomie podstawowym
- Język hiszpański na poziomie podstawowym
- Dobra znajomość pakietu MS Office oraz SAP
- Zarządzanie partnerem handlowym
- Analiza danych
- Zarządzanie sprzedażą
- Planowanie strategiczne
- Negocjacje
- Zarządzanie projektem
- Praca w zespole

PODSUMOWANIE

Jestem studentem studiów magisterskich na kierunku zarządzanie marketingowe oraz absolwentem studiów pierwszego stopnia o profilu zarządzanie międzynarodowe na Wydziale Zarządzania UW. Obecnie jestem stażystą

w Dziale Kluczowych Klientów MT, gdzie poprzez codzienną pracę z klientem zdobywam i doskonalam umiejętności w zarządzaniu partnerem handlowym. Jestem osobą otwartą, pracowitą i sumienną, ukierunkowaną na sprzedaż, dobrze odnajdującą się w zmiennym otoczeniu biznesowym.

Wyrażam zgodę na przetwarzanie moich danych osobowych w celu rekrutacji zgodnie z art. 6 ust. 1 lit. a Rozporządzenia Parlamentu Europejskiego i Rady (UE) 2016/679 z dnia 27 kwietnia 2016 r. w sprawie ochrony osób fizycznych w związku z przetwarzaniem danych osobowych i w sprawie swobodnego przepływu takich danych oraz uchylenia dyrektywy 95/46/WE (ogólne rozporządzenie o ochronie danych)