



PRZEMYSŁAW CIEŚLIŃSKI

SENIOR MANAGER HANDLOWY

O MNIE

Jestem Managerem Handlowym z ponad 3-letnim doświadczeniem w zarządzaniu zespołami i rozwoju strategii sprzedażowych. Ukończyłem zarządzanie na Uniwersytecie Warszawskim, łącząc wiedzę teoretyczną z praktyką. Moja kariera obejmuje stanowiska od Managera Stażysty do Managera Sklepu, gdzie zarządzam zespołem 32 osób. Stawiam na wysokie wymagania, ale dbam o atmosferę zaufania, dzięki której pracownicy mogą liczyć na moje wsparcie. Jestem zdeterminowany do osiągnięcia celów sprzedażowych i ciągłego rozwoju procesów.

DOŚWIADCZENIE

Auchan Retail Polska | 08.2024 – Obecnie
Senior Manager Sklepu

Zarządzanie sprzedażą i sprawnym funkcjonowaniem sklepu, w tym nadzór nad zamówieniami i kontrolą kosztów. Realizacja wyznaczonych celów handlowych oraz zapewnienie profesjonalnej obsługi klienta, odpowiadając na jego potrzeby. Planowanie i organizowanie pracy zespołu 32 pracowników, motywowanie oraz dbanie o rozwój ekipy. Monitorowanie konkurencji, trendów rynkowych, zarządzanie budżetem i prognozowanie wyników sprzedaży. Wdrażanie standardów obsługi klienta, tworzenie raportów i analiz, współpraca z innymi działami oraz aktywna pomoc przy otwarciu nowego sklepu.

Auchan Retail Polska | 02.2022 – 07. 2024

Manager Handlowy Supermarkety

Zarządzanie sprzedażą oraz zapewnienie efektywnego funkcjonowania działu. Realizacja celów handlowych, monitorowanie wyników i podejmowanie działań korygujących. Zapewnienie profesjonalnej obsługi klienta i reagowanie na jego potrzeby. Planowanie pracy zespołu, delegowanie zadań i optymalizacja procesów. Motywowanie, szkolenie i rozwój pracowników w celu zwiększenia efektywności i wyników sprzedaży.

EDUKACJA

2025

Uniwersytet
Warszawski

Studia magisterskie na kierunku Historia

2024

Uniwersytet
Warszawski

Studia magisterskie na kierunku Zarządzanie
specjalizacja Zarządzanie Marketingowe

2021

Uniwersytet
Łódzki

Studia licencjackie na kierunku Historia
specjalizacja Dyplomatyczna

KONTAKT

TELEFON

882-571-503

Email

pa.cieslinsk@student.uw.edu.pl

Miasto

Warszawa

UMIEJĘTNOŚCI

- Zarządzanie zespołem sprzedażowym
- Rozwój strategii sprzedaży
- Analiza wyników sprzedaży
- Optymalizacja procesów operacyjnych
- Negocjacje z klientami i dostawcami
- Szkolenie i motywowanie pracowników

Szkolenia

- Szkolenie Motywowanie i Delegowanie (DEVELOR)
- Szkoła Managera Auchan