

**Wojciech Grendziński · 1.**

Wiceprezes ds. innowacji w Retail Institute

12 lutego 2018 Krzysztof Sroka, Executive MBA, DBA był(a) klientem użytkownika Wojciech Grendziński

Od ponad 3 lat mam przyjemność współpracy z Krzysztofem w zakresie kilku projektów, które prowadzą z sukcesami firmy Castorama i IMS. Nie wiem czy moje słowa przebiją poprzez "ohy" i "ahy", które na 100% napiszą wszyscy, którzy spotkali Krzysztofa na swojej biznesowej drodze ... ale spróbuję.... Normalność, otwartość i szukanie prostych rozwiązań, które są dobre dla obydwu stron to największe plusy współpracy. Takich ludzi, którzy chcą osiągać cele, nie kombinując niepotrzebnie, na rynku jest coraz mniej. Dlatego też praca z Krzysztofem a co za tym idzie z Castoramą to dla nas zaszczyt, dobry biznes i co ostatnimi czasy rzadko się zdarza, przyjemność.

Pozdrawiam i dziękuję za możliwość napisania tych kilku zdań

**Cezary Działak · 1.**

Dyrektor ds. rozwoju sprzedaży kanału DIY w Xella Polska sp. z o.o.

9 lutego 2018 Cezary Działak pracował(a) z użytkownikiem Krzysztof Sroka, Executive MBA, DBA w tym samym zespole

Konkretny, innowacyjny i odważny w decyzjach. Uparty w osiąganiu zaplanowanych celów z rozsądnym podejściem do ich planowania! Polecam.

**Jacek Niewadzi · 1.**

Północ Nieruchomości Warszawa Powiśle

8 lutego 2018 Krzysztof Sroka, Executive MBA, DBA był(a) klientem użytkownika Jacek Niewadzi

Pana Krzysztofa, miałem przyjemność poznać w 2013 roku, przy okazji współpracy firmy Castorama Polska z IMS S.A. na płaszczyźnie szeroko rozumianego Marketingu Sensorycznego.

Na co dzień spotykam się w swojej pracy z różnymi stylami prowadzenia biznesu, ale kontakty z Panem Krzysztofem, śmiało mogę zaliczyć to tych pierwszoligowych 😊

Pan Krzysztof, dał się poznać jako osoba bardzo profesjonalna, wymagająca, ale również cierpliwa i wyrozumiała! Mocno rekomenduję współpracę z Panem Krzysztofem, z którym kontakty biznesowe to czysta przyjemność.