

Maciej Górski



Dane osobowe

E-mail
maciejg7@o2.pl

Numer telefonu
511 414 953

Umiejętności

- Sumiennosc i dokladnosc
- Gotowosc do nauki i rozwoju kompetencji
- Komunikatywnosc oraz umiejtnosc pracy zespołowej
- Dobra organizacja pracy i samodzielność
- Znajomosc programow MS Office

Języki obce

- Angielski - C1
- Hiszpański - A1

Zainteresowania

Pilka nozna, wspinaczka wysokogorska

Jestem otwartym na nauke i zdobywanie nowych kompetencji studentem Zarzadzania i analityki biznesowej. Po skutecznej realizacji istotnych projektow w firmie IT-COM Sp. z o.o poszukuje nowych perspektyw zawodowych, ktore umozliwia mi dalszy rozwoj umiejtnosci, rowniez tych zdobytych na studiach oraz aktywny udzial w nowych wyzwaniach.

Doświadczenie

2024-04 - obecnie	Wsparcie Sprzedaży Biura Klientów Strategicznych <i>PEKAO LEASING SP. Z O.O., Warszawa</i> - Obsługa narzędzia EVO - aktualizacja danych finansowych dotyczących klientów, - Zarządzanie dokumentacją sprzedażową, w tym umowami leasingowymi, fakturami i innymi niezbędnymi dokumentami, - Bieżące wsparcie doradców biura klienta strategicznego.
2021-05 - 2023-11	Pracownik działu serwisu <i>IT-COM Sp. z o.o., Góra Kalwaria</i> Obsługa serwisu rękawów pasażerskich oraz naziemnych zasilaczy lotniskowych w zakresie: - Analizy i obsługi zgłoszeń serwisowych w celu efektywnego planowania i koordynowania działań serwisowych, - Planowania i logistyki przeglądów okresowych urządzeń zgodnie z wymaganiami oraz normami branżowymi, - Systematycznej kontroli stanów magazynowych części zamiennych, w tym zaopatrzenie w brakujące elementy.
2020-08 - 2023-11	Project Manager Assistant <i>IT-COM Sp. z o.o., Góra Kalwaria</i> Przykładowe projekty: dostawa Morskiego Rękawa Pasażerskiego do portu morskiego w Gdyni, dostawa Lotniczych Rękawów Pasażerskich na lotnisko im Lecha Wałęsy w Gdańsku oraz modernizacja wirówki przeciążeniowej Wojskowego Instytutu Medycyny Lotniczej do wymagań myśliwca F-35. Do moich obowiązków należały: - Profesjonalna komunikacja z inwestorem oraz podwykonawcami, - Prowadzenie negocjacji z zagranicznymi producentami urządzeń, - Planowanie działań zespołu instalatorów, - Bieżąca kontrola kosztów projektu, - Identyfikacja potencjalnych ryzyk finansowych, - Przygotowywanie dokumentacji administracyjnej (pisma, wnioski, umowy).
2019-02 - 2020-01	Sprzedawca Produktów Finansowych <i>OVB Allfinanz Polska Spółka Finansowa Sp. z o.o., Warszawa</i> - Sprzedaż produktów finansowych w bezpośrednim kontakcie z klientem - Uczestnictwo w kursach doradztwa finansowego, sprzedaży produktów ubezpieczeniowych oraz indywidualnej obsługi klienta.

Wykształcenie

2022-10 - obecnie	Zarządzanie, Analityka biznesowa, magisterskie <i>Uniwersytet Warszawski, Wydział Zarządzania, Warszawa</i> Na studiach magisterskich skupiam się na rozwijaniu umiejętności analitycznych, technologicznych i biznesowych
2018-10 - 2021-09	Finanse, rachunkowość i ubezpieczenia, licencjackie <i>Uniwersytet Warszawski Wydział Zarządzania</i> Podczas studiów pozyskałem wiedzę z zakresu rachunkowości, ekonomii oraz marketingu. Posiadam podstawową znajomość programu do rachunkowości "symfonia"